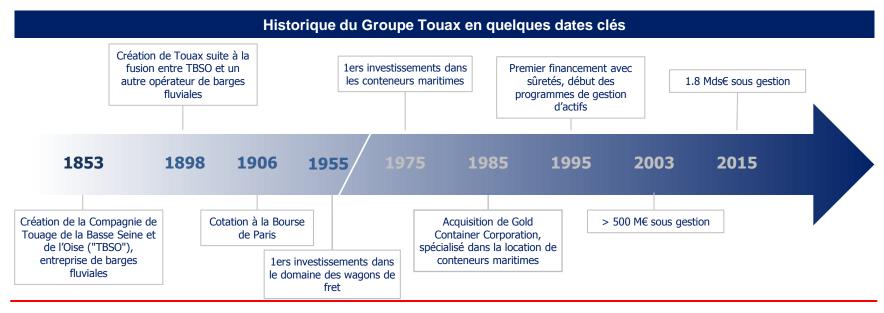


Résultats annuels 2015

Présentation du Groupe Historique

- Fondée en 1853, Touax est cotée depuis 1906
- Un gestionnaire et loueur d'actifs diversifiés avec 1,8 Md€ d'actifs sous gestion
- ▶ 888 employés, dont 18% basés en France
- Forte présence à l'international : 40 pays répartis sur les 5 continents et 91% du chiffre d'affaires hors de France
- ▶ Structure actionnariale stable : famille Walewski (31%) et divers investisseurs institutionnels et privés



Un positionnement de 1^{er} plan

Conteneurs Maritimes: 49% du CA



Constructions Modulaires: 34% du CA



Wagons de Fret: 12% du CA



Barges Fluviales: 5% du CA



Notre position

- o leader européen
- 2ème gestionnaire mondial de conteneurs pour compte de tiers
- 585 200 conteneurs (тей)

Notre position

- 2ème loueur européen (Europe continentale)
- 7,5% PDM Europe
- 47 900 constructions modulaires

Notre position

- 2ème loueur européen (wagons intermodaux)
- 6,5% PDM total Europe
- 10 800 plateformes (location et gestion)

o Location, local

Notre activité

- Location, location-vente
- Gestion pour compte de tiers
- Vente (neuf et occasion)

Notre activité

- o Production, location, location-vente
- Services (assemblage, facility management,..)
- Vente (neuf et occasion)

Notre activité

- Location, location-vente
- Gestion pour compte de tiers
- Vente (neuf et occasion)

Notre position

- Leader en Europe et en Amérique du Sud (barges vrac sec)
- 25% PDM Europe
- o 134 barges

Notre activité

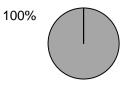
- Location, location-vente
- Vente (neuf et occasion)



91% de l'activité à l'international

Répartition géographique de chaque division Conteneurs Maritimes

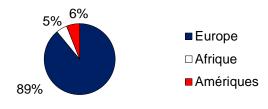




■ International

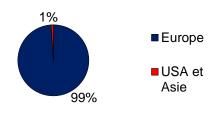
Constructions Modulaires

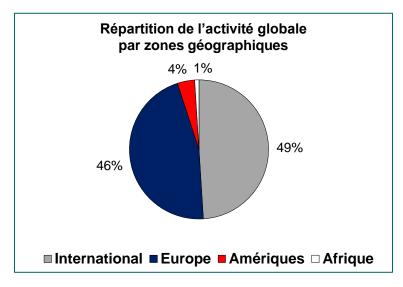




Wagons de Fret

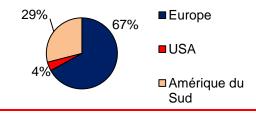






Barges Fluviales







SOMMAIRE

▶ P	artie 1	Résultats et financement

- Partie 2 Présentation des activités
- ► Partie 3 Fondamentaux et stratégie
- Partie 4 TOUAX et la Bourse

Indicateurs financiers 2015

Chiffre d'affaires • 348,2 millions d'euros EBITDA (EBITDA après distribution) • 36,2 millions d'euros Résultat net • -24 millions d'euros Free cash 41,6 millions d'euros **Endettement net** 354 millions d'euros **Fonds propres** 163 millions d'euros Parc en gestion 1,8 milliard d'euros (>2Mds\$)



Faits marquants 2015

- Les activités de location et vente de matériels de transport (Conteneurs Maritimes, Wagons de Fret et Barges Fluviales) présentent un résultat opérationnel positif en 2015
- L'activité de location et vente de Constructions Modulaires marque un point bas en 2015 qui explique la perte du Groupe avec un résultat opérationnel négatif de 21,8 millions d'euros intégrant des charges non récurrentes :
 - 10,8 m€ de dépréciations d'actifs exceptionnelles (France et USA) dans le cadre de la rationalisation de ses flottes
 - 1,3 m€ de provisions pour risques et 1,6 m€ de surcoûts de préparation des modules impactant les coûts opérationnels et la rentabilité de l'activité en 2015
- L'activité Constructions Modulaires s'améliore avec une hausse de son chiffre d'affaires de 26,3% en 2015, qui permet de confirmer la prévision de résultat opérationnel positif en 2016 pour le Groupe
- Dette légèrement en baisse par rapport à décembre 2014 avec l'acquisition de 20 millions d'euros d'actifs destinés à être vendus à des investisseurs en 2016
- Amélioration de la LTV à 61% contre 63% en 2014
- Free cash flow positif de 41,6 m€ au 31 décembre 2015



Compte de résultat

(en milliers d'euros)	12/2015*	12/2014*
Chiffre d'affaires locatif	224 975	206 189
Vente de matériels	123 265	172 502
Plus value de cession	172	172
PRODUITS DES ACTIVITES ORDINAIRES	348 412	378 863
Coût des ventes	(105 913)	(157 363)
Dépenses opérationnelles	(116 715)	(97 859)
Frais généraux et administratifs	(29 083)	(28 718)
EBITDAR	96 701	94 923
Amortissements et pertes de valeur	(46 988)	(36 013)
Résultat d'exploitation avant distribution	49 713	58 910
Distribution nette aux investisseurs	(60 474)	(54 946)
Résultat opérationnel courant	(10 761)	3 964
Autres produits et charges opérationnels	(2 359)	134
RESULTAT OPERATIONNEL	(13 120)	4 098
Résultat financier	(15 382)	(17 725)
Résultat des sociétés mises en équivalence	117	
Résultat courant avant impôts	(28 385)	(13 627)
Impôt sur les bénéfices	1 372	423
RESULTAT NET CONSOLIDE DE L'ENSEMBLE	(27 013)	(13 204)
Participation ne donnant pas le contrôle (intérêts minoritaires)	3 058	282
Part attribuable aux propriétaires de la société mère du Groupe	(23 955)	(12 922)
Résultat net par action	(4,08)	(2,20)

^{*} Montants retraités conformément au changement de méthode comptable lié à l'application d'IFRIC21 « Droits ou taxes ».



Compte de résultat

Chiffres d'affaires de 348,2m€ en recul (-30m€)

- Une activité locative en hausse (+18,8 m€) avec un effet de change dollar favorable et une progression de l'activité Constructions Modulaires
- Hausse des ventes à des clients (+35 %) en raison d'une hausse des ventes de constructions modulaires et de conteneurs maritimes d'occasion et ce malgré l'absence de ventes de barges fluviales
- Baisse des ventes aux investisseurs en raison d'un moindre volume de syndication de conteneurs maritimes en 2015

EBITDAR de 96,7 m€ en hausse de 1,9% (+1,8m€)

- 1,6m€ de surcoûts de préparation liés à la remise en location des constructions modulaires (près de 22 500 modules sortis en 2015 contre près de 18 700 en 2014 ou 16 000 en moyenne sur 2012/2014, montrant l'accélération du redressement)
- 0,7m€ de dépréciations d'actifs et 1,3m€ de provisions pour risques

EBITDA de 36,2 m€ en recul de 9,4% (-3,8m€)

- Distribution aux investisseurs en hausse du fait d'un effet de change dollar
- Retraité des éléments non récurrents, l'EBITDA s'élève à 39,9 m€ contre 38 m€ en 2014

Résultat opérationnel négatif de 13,1 m€ en baisse (-17,2m€)

- · Impact des surcoûts de préparation liés à la remise en location de constructions modulaires
- Dépréciations exceptionnelles d'actifs pour 11,6 millions d'euros et 1,3 m€ de provisions pour risques
- Prise en compte de charges exceptionnelles (2,3 millions d'euros) liées à l'arrêt d'une opération de financement
- Retraité des éléments exceptionnels en 2014 et en 2015, le résultat opérationnel est stable (3,7 m€ en 2015 vs 3,8 m€ en 2014)
- Retraité des éléments non récurrents, le Résultat Courant Avant Impôt s'élève à -12,3 m€ comparé à -13,9 m€ en 2014
- Un résultat net négatif de 24 millions d'euros incluant un total de 16,1 m€ d'éléments non récurrents



Résultats et Financements **EBITDA**

▶ Baisse de l'EBITDA de 3,8 millions d'euros

(en milliers d'euros)	EBITDAR (EBITDA avant distribution aux investisseurs)	Distribution aux investisseurs	EBITDA (EBITDA après distribution aux investisseurs)
Conteneurs Maritimes	62 602	(57 546)	5 056
Constructions Modulaires	10 456	(699)	9 758
Barges Fluviales	4 745		4 745
Wagons de Fret	17 887	(2 229)	15 658
Autres (frais centraux, divers et éliminations)	1 010		1 010
31/12/2015	96 701	(60 474)	36 227
31/12/2014	94 923	(54 946)	39 976

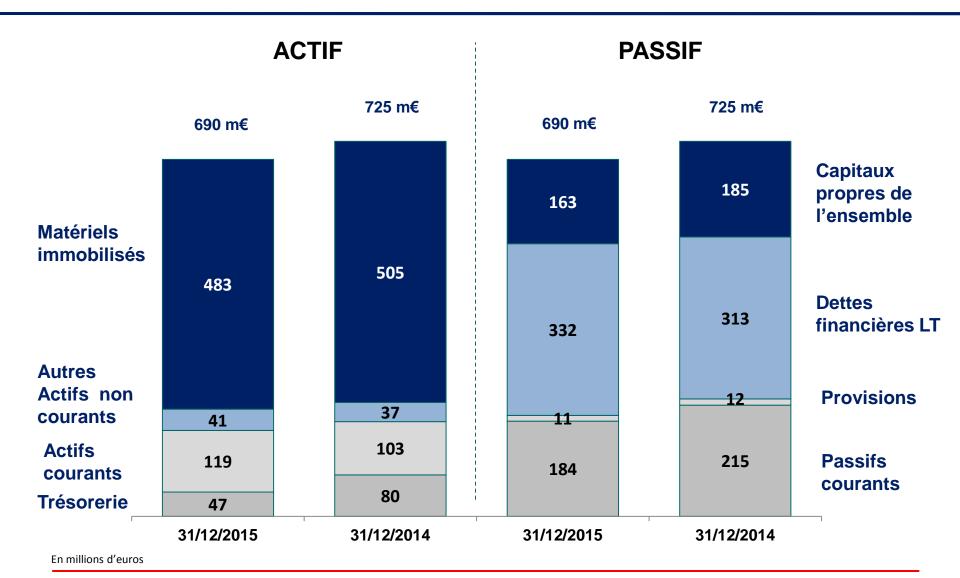
▶ Baisse principalement dans l'activité Constructions Modulaires en raison des coûts de préparation des matériels en vue de leur relocation et des dépréciations d'actifs

EBITDA et RCAI récurrents

(En milliers d'euros)	EBITDA		Résultat Courant Avant Impôt (RCAI)	
	2015	2014	2015	2014
Soldes présentés dans les comptes	36 227	39 977	(28 385)	(13 627)
Variation 2015 vs. 2014	(3 750)		(14 758)	
Variation 2015 vs. 2014 (en %)	-9%		-108%	
Dépréciations exceptionnelles d'actifs	745		11 554	1 700
Provisions pour risques	1 344		1 344	
Surcoût de préparation des modules	1 561		1 561	
Charges / (Produits) exceptionnels		(2 000)		(2 000)
Frais sur projet d'émission de dette			2 359	
Valorisation Ornane			(728)	
Soldes retraités des éléments non-récurrents	39 877	37 977	(12 296)	(13 927)
Variation 2015 vs. 2014	1 900		1 631	
Variation 2015 vs. 2014 en %	5%		12%	



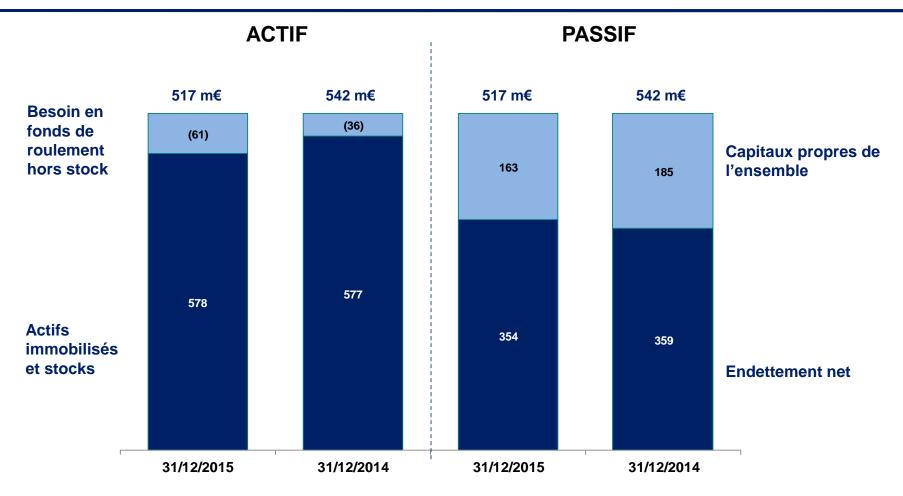
Bilan simplifié comparé



Bilan simplifié comparé

- Matériels immobilisés 483 m€ vs. 505 m€ (-22 m€)
- Actifs courants (autres que trésorerie) 119 m€ vs. 103 m€
 - Stocks 55 m€ (+18 m€)
 - Clients 51 m€ (stable)
 - Autres 13 m€ (-2 m€)
- Capitaux propres 163 m€ vs. 185 m€ (incluant 20 m€ de minoritaires)
- Dettes financières LT 332 m€ vs. 313 m€ (+19 m€)
 - Dettes financières nettes (incluant la dette CT) 354 m€ vs. 358 m€ (-4 m€)
- Passifs courants 184 vs. 215 m€ (-31 m€)
 - Dettes financières CT 69 m€
 - Dettes fournisseurs 32 m€
 - Autres dettes 82 m€

Bilan économique



En millions d'euros

L'endettement net (354 m€) finance exclusivement des actifs tangibles (548 m€)

Investissements

- Les désinvestissements nets au 31 décembre 2015 se sont élevés à -7,4 millions d'euros contre 14,6 millions d'euros d'investissement au 31 décembre 2014
 - Investissements immobilisés & stockés : 20,9 millions d'euros (-41,6 millions d'euros au 31 décembre 2014), étant principalement destinés à la syndication
 - Investissements sous gestion : -28,3 millions d'euros (56,2 millions d'euros au 31 décembre 2014)
 - Principaux points marquants en 2015 : des investissements dans des wagons de fret et un désinvestissement dans les constructions modulaires et les conteneurs maritimes

(en milliers d'euros)	Investissements immobilisés & stockés	Investissements sous gestion	Total Investissements
Conteneurs Maritimes	(2 804)	(30 483)	(33 286)
Constructions Modulaires	(2 226)	(17 248)	(19 474)
Barges Fluviales	(568)		(568)
Wagons de Fret	26 376	19 438	45 814
Divers	115		115
TOTAL	20 893	(28 293)	(7 400)

Cash Flow Statement

Cash Flow Statement

(en millions d'euros)	12/2015	12/2014
Flux opérationnels hors BFR d'exploitation	31	31,1
BFR d'exploitation (hors stocks)	19,2	12,4
Achats nets de matériels et var. de stocks	(8,6)	13,6
Flux opérationnels	41,6	57,1
Flux d'investissement	(5,8)	(0,3)
Flux de financement	(63,9)	(37,2)
Variation cours des devises	2,8	3,9
VARIATION DE LA TRESORERIE	(25,3)	23,5

Les flux opérationnels (free cash) ressortent à 41,6 m€

31 décembre 2015	30 juin 2015	31 décembre 2014	30 juin 2014	31 décembre 2013	30 juin 2013
41,6 m€	11,4 m€	57,1 m€	30,5 m€	25,3 m€	28,8 m€

Endettement

Présentation de la dette brute

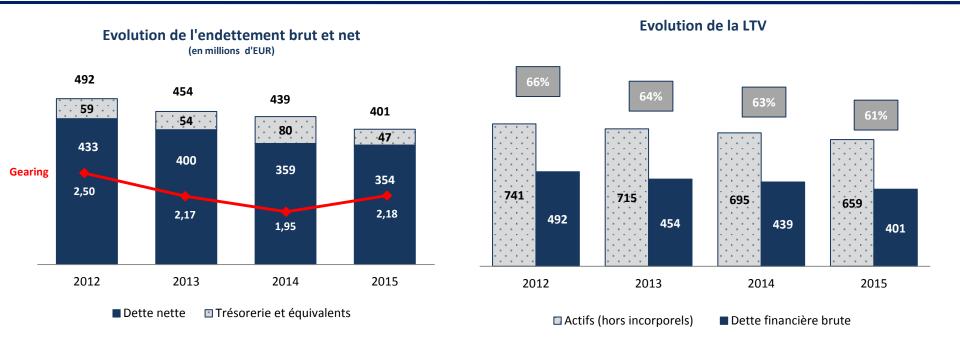
2	Montant au bilan	Répartition	Taux moyen au 31/12/2015	Part en taux variable
Crédit court terme avec recours	49,4 m€	12%	2,89%	100%
Crédit moyen et long terme avec recours	165,1 m€	41%	4,65%	20%
Dettes sans recours	186,7 m€	47%	3,00%	59%
TOTAL DETTE BRUTE	401,2 m€	100%	3,67%	48%

- 47 % de la dette consolidée est sans recours contre TOUAX SCA
- 22 % de la dette du Groupe n'est pas libellée en EUR (18% en USD et 4% en autres devises)

Présentation de la dette nette

	Montant au bilan
Dette brute	401,2 m€
Cash et cash équivalent	46,7 m€
TOTAL DETTE NETTE	354,5 m€
dont dette sans recours	186,7 m€
TOTAL DETTE NETTE AVEC RECOURS	167,7 m€

Endettement



- Sur l'exercice 2015, la dette financière est en baisse de plus de 8% (1% pour la dette nette)
- Le Groupe a respecté tous ses ratios contractuels à fin décembre 2015
- A fin décembre 2015, le gearing (dette nette sur fonds propres) s'établit à 2,18x
- La LTV continue de s'améliorer à 61%



Gestion des risques de marché

Gestion du risque de liquidité

- Les remboursements théoriques de dette sur l'exercice 2016 s'élèvent à 69,4 m€ dont :
 - 33,2 m€ de remboursements programmés
 - 11,1 m€ de lignes court terme renouvelées annuellement
 - 25,1 m€ de remboursements de dettes sans recours
- Principales opérations de financement réalisées par le Groupe en 2015 :
 - Juin : refinancement d'une ligne de financement sans recours d'actifs ferroviaires pour 55 m€
 - Juillet : émission obligataire de type ORNANE pour 23 m€
 - Septembre : refinancement d'un crédit syndiqué de 67,5 m€
 - Octobre : mise en place d'une nouvelle ligne de financement sans recours d'actifs ferroviaires pour 17,8 m€ (tirée à hauteur de 10,7 m€ à fin décembre 2015)
- Le risque de liquidité du Groupe est limité grâce aux :
 - Flux opérationnels (free cash) de 41,6 m€ sur l'exercice 2015
 - 483 m€ d'immobilisations corporelles nettes, 55 m€ d'actifs en stock
 - 11 m€ de lignes bancaires disponibles et 47 m€ de disponibilités et valeurs mobilières de placement, à fin décembre 2015



Gestion des risques de marché

Gestion du risque de taux

- Taux moyen de la dette stable à 3,67% par rapport à fin décembre 2014
- Après impact des couvertures : dette à 52% taux fixe - 48% taux variable en global
- Répartition 80% fixe 20% variable sur la partie stable de l'endettement (hors préfinancements)
- Sensibilité des frais financiers pour une évolution de 1% des taux variables : +13% soit 1,9 m€

Gestion du risque de change

Opérationnel :

- Le Groupe s'estime peu exposé au risque de change opérationnel (revenus et charges en mêmes devises)
- Mises en place de couvertures sur les flux de trésorerie intra groupe en USD, CZK, PLN et GBP.

Bilan :

- Le Groupe n'a pas de risque de change significatif sur son bilan au 31/12/2015

Conversion :

 Le Groupe ne couvre pas ses fonds propres dans des devises étrangères et l'appréciation du dollar est donc une bonne nouvelle



Répartition des actifs par année

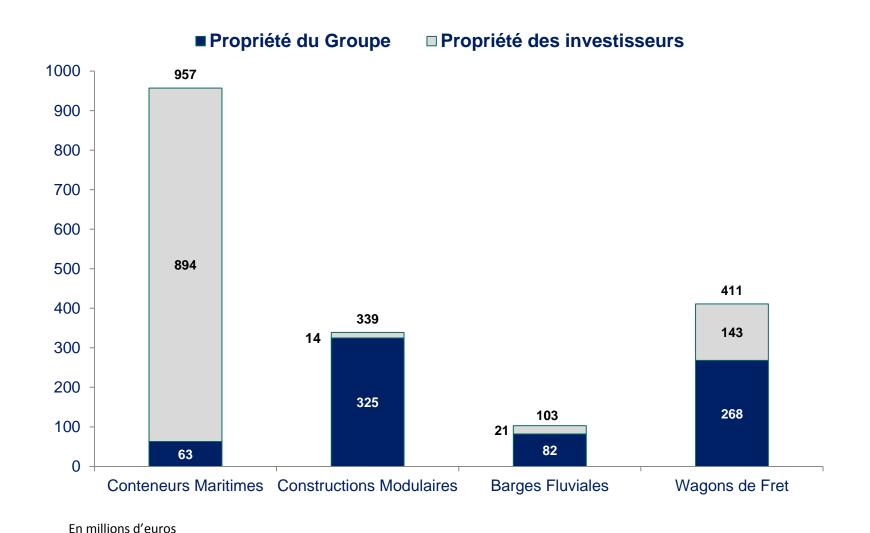
Progression annuelle moyenne de 10,2% du parc (10 ans)



Plus de la moitié des actifs gérés est valorisée en dollar américain. La valeur des actifs gérés au 31 décembre 2015 est en augmentation (taux de change 1,0887 au 31/12/2015 vs. 1,2141 au 31/12/2014).



Répartition des actifs par activité au 31 décembre 2015





Gestion pour compte de tiers

Analyse des performances en 2015

- Vente pour 34 m\$ de conteneurs à des investisseurs
- Achat d'un portefeuille de wagons de fret en décembre 2015 grâce à la participation de nouveaux investisseurs, contribuant ainsi à la stratégie de diversification

Stratégie de gestion

- Offrir aux investisseurs la possibilité d'investir dans des actifs tangibles offrant des rendements locatifs réguliers
- Investissement intéressant dans un environnement de taux d'intérêt historiquement bas
- Capacité du Groupe de préfinancer ces actifs sur son bilan en les mettant en location avant de les céder afin de constituer des portefeuilles diversifiés (clients et contrats)

Perspectives 2016

- Environ 65 m\$ de conteneurs prévus pour être syndiqués avant fin juin
- Lancement du marketing de la SICAV Luxembourgeoise depuis le début d'année avec comme objectif de vendre les premiers actifs courant de 2^{ème} trimestre
- Le but de la SICAV est de faciliter la participation des investisseurs qualifiés dans des portefeuilles de matériels gérés par le Groupe Touax

Profil et stratégie des investisseurs

Investisseurs avec des

profils variés (family office, compagnie financière, société d'investissement...)
Les investisseurs recherchent une stratégie de diversification avec des rendements récurrents sur des actifs sousjacent réels et tangibles avec des durées de vie longue



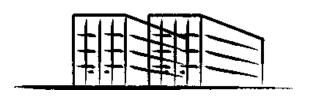
SOMMAIRE

- Partie 1 Résultats et financement
- Partie 2 Présentation des activités
- Partie 3 Fondamentaux et stratégie
- Partie 4 TOUAX et la Bourse



Conteneurs Maritimes : N° 1 en Europe



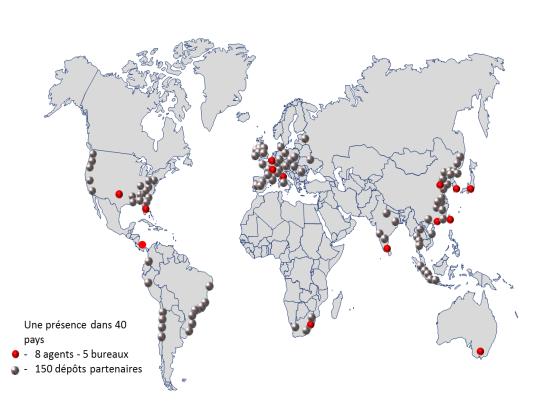


Nos métiers, nos produits, nos services



- Touax, un acteur reconnu depuis 30 ans sur ce marché, toujours dans le top 10 mondial
- Un savoir-faire organisé autour du métier de la location de conteneurs neufs et d'occasion (20', 40' et 40' haute capacité)
- Une offre complète auprès des clients incluant la location-vente, les contrats de sale & leaseback et les ventes
- Un nombre important de clients dont les 125 premières compagnies maritimes mondiales et plus de 100 nouveaux clients avec le trading de conteneurs neufs et d'occasion
- Une expertise pointue et une équipe dédiée dans le monde entier pour répondre aux besoins des clients

Une présence mondiale



Faits marquants 2015

- Une croissance des trafics conteneurisés de 2,4% en 2015 (malgré le ralentissement de la Chine), proche de la croissance des PIB mondiaux
- Activité locative en hausse de 16% (en baisse de 4% à devises constantes)
- Niveau bas du prix de l'acier créant une érosion des prix d'achat de conteneurs neufs, des tarifs locatifs, des prix de vente d'occasion, et un attentisme prudent des investisseurs (baisse du CA syndication)
- Forte croissance des ventes d'occasion avec 37 000 TEUs vendus, Touax devenant un des principaux traders mondiaux

100 % de l'activité à l'international

(dont 50% des clients en Asie)

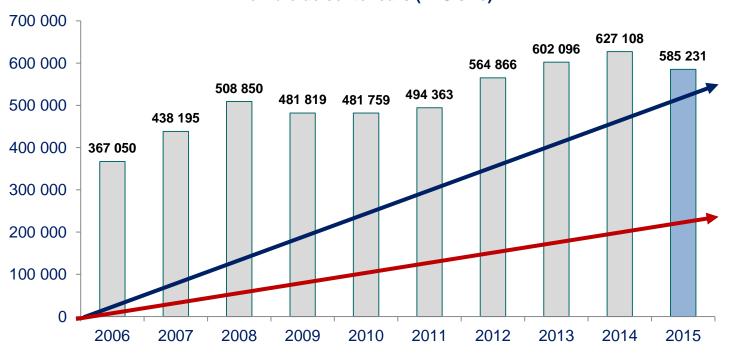
27



Une croissance supérieure au marché

Évolution de la flotte gérée par TOUAX

Nombre de conteneurs (TEU size)



Croissance annuelle moyenne de TOUAX (sur 10 ans): +7,3%

Croissance annuelle moyenne du marché mondial (sur 10 ans): + 6,2%

Une gestion de parc dynamique

► Un parc jeune et de qualité (conteneurs secs standards 20' et 40')

	12/2015	12/2014
Age moyen de la flotte	8,2 ans	7,9 ans
Une gestion dynamique		
Taux moyen d'utilisation (période)	87,5%	90,5%
Durée moyenne de location	6,5 ans	6,4 ans
Location contrat long terme (3/7 ans)	83,7%	82,7%
Durée de vie économique		
vie maritime + vie terrestre	15 ans 20 ans	
Amortissement comptable	13 ans	
	valeur résiduelle d	le 1 000\$ à 1 400\$



Performances et chiffres clés 2015

Analyse des performances

- Un chiffre d'affaires de la division en baisse de 21% (-34% à dollar constant), du fait du report d'opération de syndications auprès d'investisseurs
- Chiffre d'affaires locatif en hausse de 16% (-4% à dollar constant). Taux d'utilisation qui reste satisfaisant à près de 88%
- Augmentation des ventes d'occasion afin de gérer le taux d'utilisation et de profiter des prix plus forts en début d'année
- EBITDA en baisse en raison d'un plus faible volume de syndication
- Baisse de la flotte en TEU mais augmentation de la flotte gérée en valeur

Chiffres clés

(en milliers d'euros)	12/2015	12/2014
CA locatif	104 411	90 379
CA ventes de matériels	66 184	125 489
dont ventes à des clients	35 072	19 532
dont ventes à des investisseurs	31 113	105 957
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES	170 595	215 868
EBITDAR (EBITDA avant distribution)	62 602	57 778
EBITDA (EBITDA après distribution)	5 056	6 362
Actif géré (valeur brute historique)	956 571	889 141
Actif brut en propriété	63 060	60 061

Perspectives à moyen terme

Marché

- Pas de changement des conditions de marché avec des prix d'achat de conteneurs neufs peu élevés et un marché de la location compétitif
- Prix de l'acier bas stable à un niveau bas
- Prévision de croissance du commerce mondial attendue positive en 2016 à 3,4% (source FMI)
- Prévision de croissance des volumes d'échanges conteneurisés en 2016 de +4%
- Taux de fret estimé des armateurs toujours faible en 2016 favorisant la location (besoin de flexibilité des armateurs)
- Concentration récente de l'industrie du conteneur entrainant la recherche d'offres alternatives par nos clients

TOUAX

- La baisse des prix des conteneurs n'a pas d'impact significatif sur les comptes, le groupe n'ayant que 7% du parc en propriété
- Retour des investisseurs avec un point bas des prix de l'acier créant des opportunités d'investissement
- Développement des services complémentaires à la location, tels que trading de conteneurs neufs et d'occasion, contrat de sale & lease back



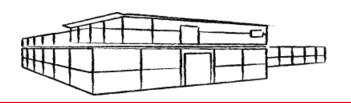
Objectifs à moyen terme

 Atteindre une flotte sous gestion > 800.000 TEU (5 % de PDM mondial)



Constructions Modulaires : N° 2 en Europe Continentale





Nos métiers, nos produits, nos services

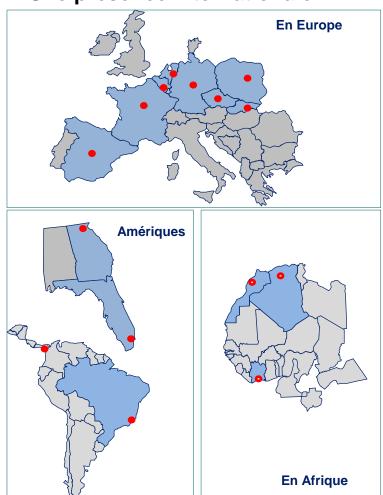


- Un savoir-faire organisé autour du métier de la location de constructions modulaires
- Une offre complète auprès des clients incluant la vente de modulaires et tous les services associés de transport et d'installation
- Des bâtiments avec une structure en acier présentant des avantages de coûts, de rapidité d'installation et de flexibilité
- Des espaces personnalisables pour des usages de tous types : bureaux, bases-vie, vestiaires, écoles, logements pour réfugiés, cantines, bâtiments pour l'événementiel
- Près de 5.000 clients, notamment des entreprises de la construction, des collectivités locales et des industries
- Des équipes proches des clients avec un réseau de 30 agences



Un Groupe international

Une présence internationale



Faits marquants 2015

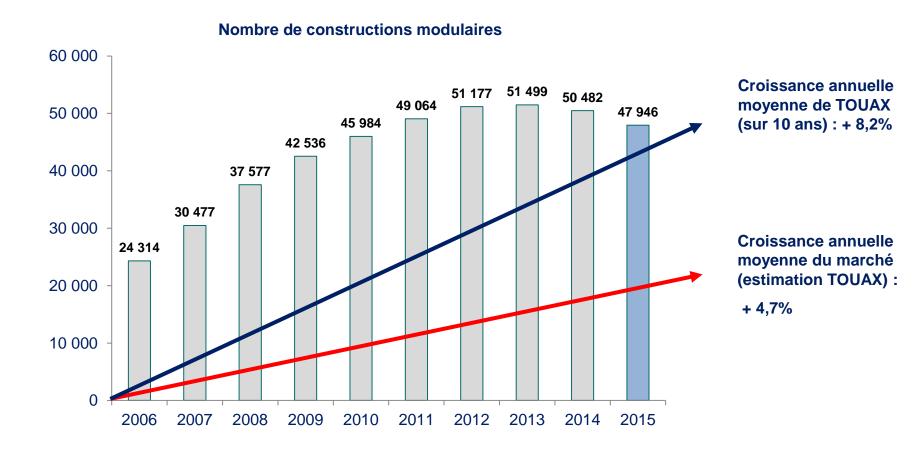
- Reprise de l'activité de la division, notamment en Allemagne, en Pologne et en République tchèque
- Hausse localisée des taux d'utilisation et/ou des tarifs locatifs
- Des ventes en forte progression (67%)
- La reprise de l'activité locative s'accompagne de coûts de préparation des modules en vue de leur relocation, impactant temporairement la rentabilité
- Dépréciations importantes d'actifs dans les pays où les taux d'utilisation n'ont pas progressé (France, USA) pour accélérer la rationalisation des parcs

89 % de l'activité en Europe



Evolution du parc locatif

Évolution de la flotte gérée par TOUAX



Gestion du parc locatif

Evolution du parc

	12/2015	12/2014
Age moyen de la flotte	8 ans	7,3 ans
Une gestion dynamique		
Taux moyen d'utilisation (période)	70,2%	65,3%*
Durée moyenne de location	22 mois	21 mois
Nombre de contrats de location	4 560	4 682
Durée de vie économique	20 à 30 ans	
Amortissement comptable	20 ans	

^{*} Le taux d'utilisation 2014 a été retraité à des fins de comparaison avec celui de 2015

Constructions Modulaires

Performances et chiffres clés 2015

Analyse des performances

- Hausse du chiffre d'affaires de 26%
- Reprise de l'activité locative (+9%) en raison notamment de l'activité en Allemagne et en Pologne où les besoins de logements pour les réfugiés portent l'activité
- Des ventes en très forte hausse de 67% (+19 millions d'euros)
- EBITDAR à 10,4 millions d'euros en baisse, du fait des coûts de préparation des modules en vue de leur relocation et de dépréciations aux USA et en France

Chiffres clés

(en milliers d'euros)	12/2015	12/2014
CA locatif	72 509	66 344
CA ventes de matériels	46 392	27 773
dont ventes à des clients	46 392	27 773
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES	118 937	94 116
EBITDAR (EBITDA avant distribution)	10 456	12 778
EBITDA (EBITDA après distribution)	9 758	11 459
Actif géré (valeur brute historique)	339 220	356 599
Actif brut en propriété	324 780	324 912

Constructions Modulaires

Perspectives à moyen terme

Marché

- En Europe, une année 2016 qui devrait confirmer un retournement dans l'activité
- Dynamisme de l'activité, plus spécifiquement en Allemagne et en Europe de l'Est (demandes équilibrées entre les industries, la construction et les collectivités locales)
- Une forte demande des municipalités allemandes pour répondre aux besoins de logement des réfugiés
- Besoins croissants du marché africain (bases vie, écoles, bureaux...)

TOUAX

- Un retour à la rentabilité en 2016 (résultat opérationnel positif en Europe) :
 - Hausse des taux d'utilisation
 - Augmentation de tarifs locatifs en Pologne et en Allemagne
 - Développement des ventes de modules neufs
 - Accélération des ventes d'occasion en France et aux USA grâce aux dépréciations exceptionnelles passées en 2015 permettant d'adapter l'offre à la demande



Objectifs moyen terme

 En Europe, restaurer une rentabilité normalisée (EBITDA supérieur à 30 m€)

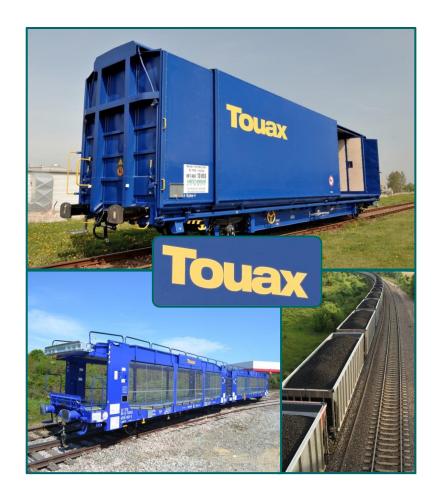


Wagons de Fret : N° 2 en Europe (wagons intermodaux)





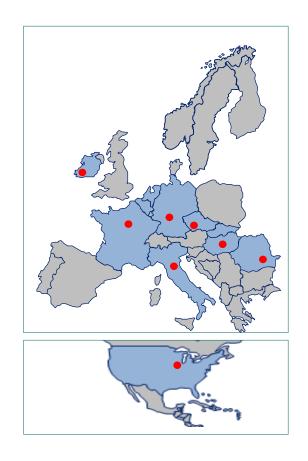
Nos métiers, nos produits, nos services



- Un savoir-faire organisé et reconnu autour de la location de wagons de fret
- Une gamme étendue de wagons proposés à nos clients : wagons transportant des conteneurs maritimes, du charbon, des voitures, des bobines d'acier, des produits palettisés etc.
- Une offre de service de maintenance en complément de notre offre locative, grâce à la certification ECM reconduite en février 2015 pour 5 ans
- ▶ De nombreux clients partout en Europe : chemins de fer publics, clients industriels et opérateurs ferroviaires privés
- Une présence étendue sur tout le territoire européen (y compris le Royaume-Uni) pour être proche des clients

Une offre en Europe et aux USA

Un ancrage en Europe et aux USA



Faits marquants 2015

En Europe

- Activité locative qui se redresse lentement
- Prise sous gestion d'environ 2 000 wagons en fin d'année 2015, complémentaire de la flotte actuelle
- Développement de nouvelles offres de service autour de la location (trading, gestion technique de flotte appartenant à des tiers)

Aux USA

 Désengagement de Touax réalisé en 2014 et 2015 pour profiter de valorisations élevées et repositionnement sur l'Europe et l'Asie

Autres zones

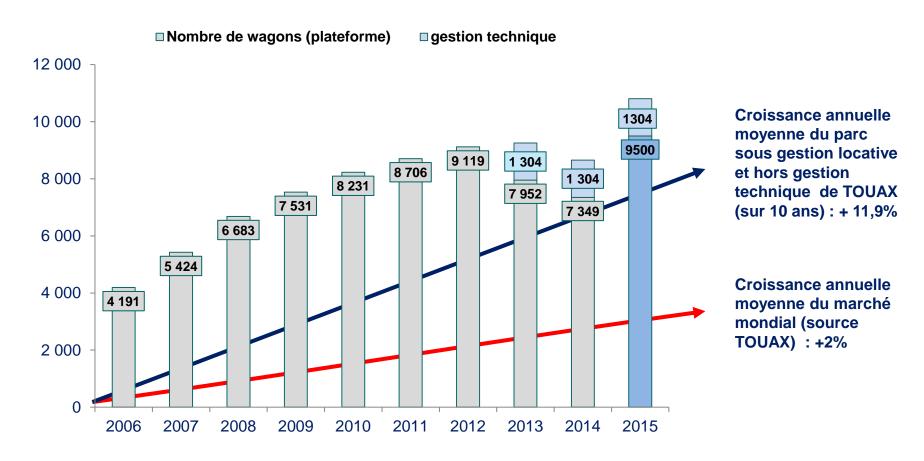
 Développement de notre activité en Asie avec les 300 premiers wagons en commande

97 % de la flotte en Europe



Une croissance supérieure au marché

Évolution du parc géré par TOUAX



Wagons de Fret Chiffres clés du parc géré

Un parc jeune et de qualité

	12/2015	12/2014	
Age moyen de la flotte européenne	14,2 ans	10,2 ans	
Une gestion dynamique			
Taux moyen d'utilisation	79%	78%	
Durée moyenne de location	2,7 ans	3,3 ans	
Durée de vie économique	30 à 50 ans		
Amortissement comptable	30 ans		



Performances et chiffres clés 2015

Analyse des performances

- Chiffre d'affaires locatif en léger recul à 32,9 millions d'euros : baisse des revenus locatifs résultant de la vente des wagons aux Etats-Unis en 2014 et 2015 non encore compensée par les nouveaux wagons mis en service en Europe et Asie
- Ventes de wagons d'occasion moins nombreuses qu'en 2014 compte tenu de l'amélioration des taux d'utilisation en Europe
- EBITDA à 15,7 millions d'euros

Chiffres clés

(en milliers d'euros)	12/2015	12/2014
CA locatif	32 909	34 250
CA ventes de matériels	10 289	12 810
dont ventes à des clients	8 255	12 810
dont ventes à des investisseurs	2 034	
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES	43 198	47 061
EBITDAR (EBITDA avant distribution)	17 887	18 538
EBITDA (EBITDA après distribution)	15 658	16 327
Actif géré (valeur brute historique)	410 892	368 054
Actif brut en propriété	268 444	244 748

Perspectives à moyen terme

Marché

- En Europe :
- Reprise des trafics ferroviaires européens depuis 2013. La croissance devrait continuer à un niveau moyen de +1,3% par an jusqu'en 2019
- La croissance est le résultat de la libéralisation du fret ferroviaire et des politiques favorables au développement de mode de transport écologique créant une alternative à la route
- Besoin de renouvellement du parc et croissance de la part de marché des loueurs attendue
- En Asie, besoins importants pour assurer la croissance de la zone

TOUAX

- Augmentation du parc géré en Europe (renforcement de notre position en Allemagne et implantation au Royaume-Uni)
- Développement vers la zone Asie avec d'autres investissements prévus en 2016



Objectifs à moyen terme

 Croissance de 50% du parc géré : 15 000 wagons dont 12 000 en Europe et 3 000 wagons en Asie



Barges Fluviales : N° 1 en Europe et en Amérique du Sud

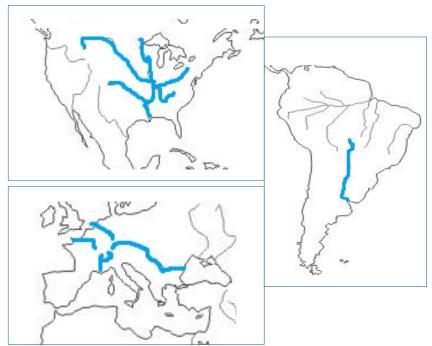




Barges Fluviales

Une présence internationale

Une implantation sur 3 grands bassins mondiaux





Chargement d'une barge sur le Mississippi

Faits marquants 2015

- Activité en Europe satisfaisante avec un taux d'utilisation moyen proche de 95%
- Absence de vente de barges
- Baisse en Amérique du Sud du fait du ralentissement de l'activité économique de la région

Nos produits et services

- Un savoir-faire organisé autour des métiers de la location et de la vente de barges fluviales
- Une offre de barges de qualité sur tous les bassins
- Un service technique pouvant assurer les suivis de certificat partout dans le monde
- Une expertise pointue et reconnue dans la chaine de valeur du fluvial
- Des clients opérateurs de logistique ou industriels



Barges Fluviales Chiffres clés du parc géré

► Un parc jeune et de qualité : Une flotte de 134 barges

	12/2015	12/2014	
Age moyen de la flotte	13,4 ans	12,5 ans	
Une gestion dynamique			
Taux moyen d'utilisation (période)	94,9%	94,5%	
Durée moyenne de location	6,7 ans	7 ans	
Durée de vie économique	30 à 50 ans		
Amortissement comptable	30 ans		

55% des actifs en Europe et 37% en Amérique du Sud



Barges Fluviales

Performances et chiffres clés 2015

Analyse des performances

- Le chiffre d'affaires ressort à 16,4 millions d'euros, en baisse du fait de l'absence de cession de barges fluviales en 2015
- Chiffre d'affaires locatif en hausse de 4,4% tirée principalement par l'Europe
- Bonne activité en Europe avec un taux d'utilisation élevé
- Une activité locative en Amérique du Sud qui n'a pas progressé compte tenu du ralentissement de l'activité économique de la région
- EBITDA de 4,7 millions d'euros

Chiffres clés

(en milliers d'euros)	12/2015	12/2014
CA locatif	16 041	15 364
CA ventes de matériels	399	6 430
dont ventes à des clients	399	6 430
TOTAL CHIFFRE D'AFFAIRES	16 440	21 794
EBITDAR (EBITDA avant distribution)	4 745	5 579
EBITDA (EBITDA après distribution)	4 745	5 579
Actif géré (valeur brute historique)	102 817	94 993
Actif brut en propriété	81 602	78 778

Barges Fluviales

Perspectives à moyen terme

Marché

- Reprise en Europe en raison des besoins de renouvellement d'une flotte âgée
- Sensibilisation des instances européennes et gouvernementales aux enjeux écologiques
- Marché plus contrasté en Amérique du Sud en raison de la baisse de l'activité économique de la zone
- Tendance des opérateurs, propriétaire de barges, à avoir recours à la location

TOUAX

- Croissance des actifs gérés uniquement en Europe et aux Etats-Unis, grâce à des investisseurs tiers
- Développement des ventes et du trading d'actifs fluviaux
- Pas de croissance à court terme prévue en Amérique du Sud

Objectifs à moyen terme

 Poursuite des investissements en Europe et Amérique du Nord



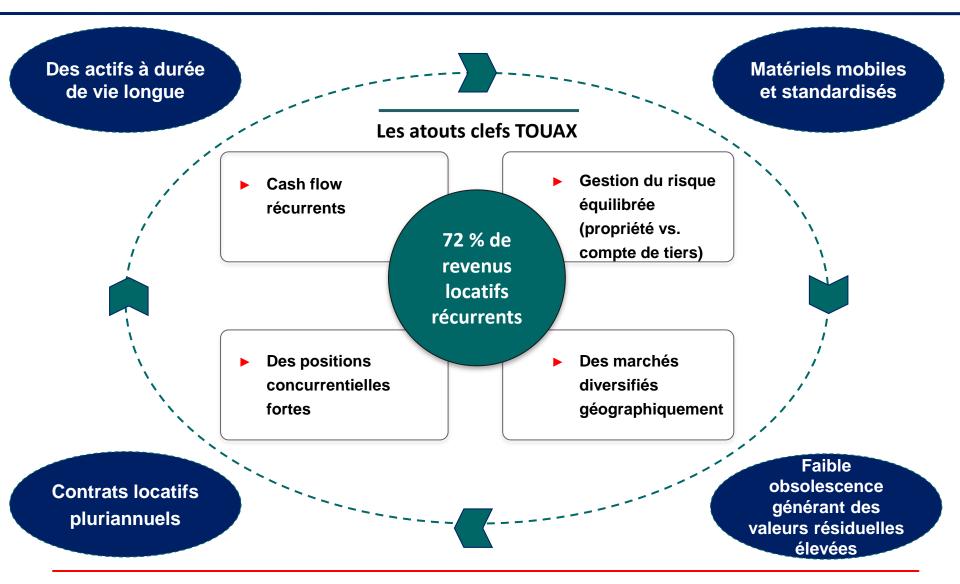
SOMMAIRE

- Partie 1 Résultats et financement
- Partie 2 Présentation des activités
- ► Partie 3 Fondamentaux et stratégie
- Partie 4 TOUAX et la Bourse

Un métier, 4 activités et une présence mondiale

- Un seul métier (la location opérationnelle et ses services associés) décliné autour de 4 activités dans le but d'accompagner les cycles de marchés : marchés des conteneurs maritimes, des barges fluviales, des wagons de fret et des constructions modulaires
- Un objectif de présence mondiale équilibrée : marchés matures et marchés émergents
- Un développement principalement axé sur la croissance interne
- Des actifs patrimoniaux de longue durée adossés à des contrats de location long terme et au développement de services associés
- ▶ Une volonté de faire croître les actifs gérés (avec un équilibre des actifs en propriété et en gestion pour compte de tiers)

LOCATION, VENTE, SERVICES ASSOCIES Un modèle économique de cyclique





Stratégie opérationnelle et financière du Groupe et perspectives

Stratégie opérationnelle 2016

- Croissance des trois activités de location de matériels de transport :
- Amélioration des taux d'utilisation (wagons de fret)
- Croissance des flottes sous gestion (conteneurs maritimes et wagons de fret)
- Croissance vers des marchés en développement (wagons de fret)
- Développement de services annexes (barges, wagons et conteneurs)
- Redressement de l'activité Constructions Modulaires en Europe :
- Amélioration des taux d'utilisation
- Augmentation des tarifs locatifs
- Adaptation des flottes à la demande dans certains pays

Stratégie financière 2016

- Maintien d'un free cash flow positif :
- Amélioration de la rentabilité opérationnelle
- Cession d'actifs non stratégiques ou non loués
- Stabilisation des investissements réalisés en propre
- Financement de la croissance par des investisseurs tiers
- Réduction de la dette nette afin de créer de la valeur actionnariale

TOUAX anticipe un résultat opérationnel positif pour 2016



SOMMAIRE

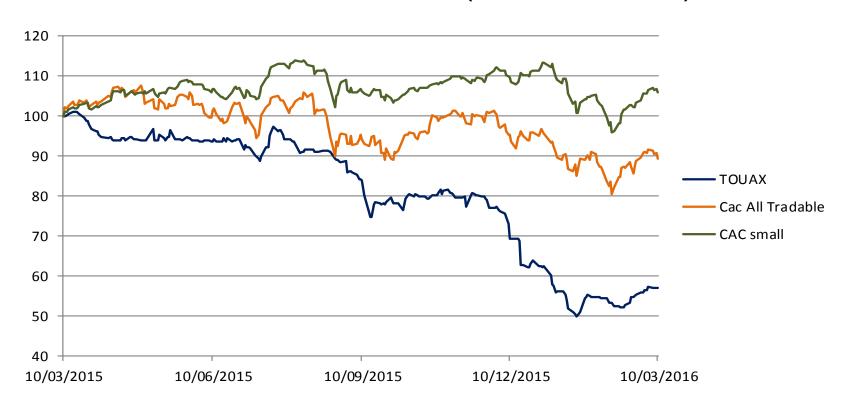
- Partie 1 Résultats et financement
- Partie 2 Présentation des activités
- Partie 3 Fondamentaux et stratégie
- Partie 4 TOUAX et la Bourse



TOUAX ET LA BOURSE

Cours de bourse

Evolution du titre sur 1 an (base 100 au 10/03/2015)



Source: Euronext

► TOUAX fait partie du CAC® Small et du CAC® Mid & Small et de l'indice EnterNext© PEA-PME 150



TOUAX ET LA BOURSE

Données boursières

	2015	2014	2013	2012	2011
Nombre d'actions (en milliers)	5 884	5 884	5 884	5 740	5 720
Capitalisation boursière (en M€)	58,84	86,49	111,44	124,62	124,71
Capitaux propres consolidés part du Groupe (M€)	142,81	162,78	157,02	148,98	146,88
Price to Book Ratio (hors capitaux hybrides)	0,64	0,77	0,89	0,84	0,85
BNPA (€) annualisé	(4,08)	(2,20)	(2,63)	1,60	2,35
Cours le plus haut (€)	16,80	21,03	21,45	26,15	32,99
Cours le plus bas (€)	9,85	13,51	15,71	19,19	19,60
Volume moyen journalier (en nombre d'actions)	6 689	2 866	4 622	3 771	4 177
Cours de clôture	10,00€	14,70€	18,94	21,71€	21,80€
PER	-	-	-	13,57	9,28
Distribution globale nette par action (€) *	0,50	0,50	0,50	1	1
Rendement de l'action	5%	3,4%	2,6%	4,6%	4,6%

- Valorisation attractive avec une décote par rapport aux fonds propres de 36% au 31/12/2015
- Les capitaux propres part du groupe (hors capitaux hybrides) sont de 15,75€ par action malgré les dépréciations exceptionnelles de 2015

^{*} Le conseil de gérance proposera un dividende de 25 ct par action à l'assemblée générale en 2016.



Questions / Réponses

Pour plus d'informations, n'hésitez pas à vous connecter sur

www.touax.com

www.touax.fr
wwww.touax-container.com
www.touaxrail.com
www.touax-river-barges.com











